

Décisionnel
Elaboration
budgétaire



Finance
Gestion



Gestion de
la relation client



Maintenance
assistée par
ordinateur



Travail
collaboratif



Voyages &
déplacements



Dématérialisation



Siège social

590, allée des Hêtres
69760 LIMONEST - France
Tél. : 33 (0)4 72 86 01 90
Fax : 33 (0)4 72 86 01 99

Agence de Paris

Immeuble Mission Marchand
56 boulevard de la Mission Marchand
92400 COURBEVOIE - France
Tél. : 33 (0)1 72 89 92 10

www.dimo-gestion.fr
www.gmao.com
www.notilus.com
www.gec-software.fr

D I M O
gestion

TEMOIGNAGE

FIRST STOP

Métifiot Pneus

La migration vers Universe 2, une source importante de productivité dans la gestion de trésorerie de Métifiot.

La croissance d'un spécialiste en pneumatique lyonnais.

Métifiot est un négociant multimarques spécialisé dans la vente de pneumatiques et la réalisation de prestations relatives à la sécurité du train roulant (géométrie, freinage, amortisseur, vidange, climatisation...). L'entreprise lyonnaise devient en 1991 une filiale du groupe Bridgestone.

Aujourd'hui, la force de Métifiot s'allie à celle de FIRST STOP, réseau unique de vente au détail de pneumatiques. Créé en 1994 au Royaume-Uni, le réseau s'est étendu à l'ensemble de l'Europe et compte aujourd'hui plus de 1500 points de ventes repartis sur 17 pays. Métifiot emploie plus de 700 salariés et réalise un chiffre d'affaires de 117,7 millions d'euros en 2005. Cette société connaît une croissance très importante: 58 magasins en 2003 pour 93 magasins à l'heure actuelle.

Un besoin de meilleurs rendements dans la gestion de trésorerie.

La très forte croissance de Métifiot (le nombre de magasins a quasiment doublé depuis 2003) a entraîné un volume exponentiel d'écritures. En effet, à chaque ouverture de magasins, Mme Groleat, trésorière, doit intégrer chaque jour à sa gestion de trésorerie 3 lignes supplémentaires (les remises de chèques, d'espèce et de cartes bleues).

La migration vers Universe 2 a été une réponse efficace pour faire face, à effectif constant, à la très forte croissance de Métifiot.

Ainsi, la trésorière trouve en Universe 2 un meilleur rendement et de substantiels gains de productivité grâce :

- à la plus grande vitesse de traitement
« Nous avons décidé de migrer pour une question de volume » explique Mme Groleat. Cette exigence a été entièrement satisfaite: « les 500 lignes bancaires quotidiennes sont désormais rapprochées en quelques secondes ».

- aux nouvelles fonctionnalités

L'utilisatrice explique par exemple que:

-la pré-sélection des écritures dans le rapprochement bancaire lui fait gagner du temps en lui évitant un pointage fastidieux des écritures à rapprocher.

-les améliorations dans la gestion des prévisions lui apportent « un meilleur suivi des prévisions et une vue à plus long terme de la trésorerie. »

- aux reportings plus complets

La version 2 permet de sortir un nombre beaucoup plus important de statistiques bancaires: les retraitements sous Excel sont évités et les frais bancaires sont mieux contrôlés.

Décisionnel
Elaboration
budgétaire



Finance
Gestion



Gestion de
la relation client



Maintenance
assistée par
ordinateur



Travail
collaboratif



Voyages &
déplacements



Dématérialisation



Caractéristiques techniques

- Comptabilité ANAEL
- Sage FRP Universe 2 pour la plateforme de communication bancaire et gestion de trésorerie
- Protocole Etebac 3
- Sage FRP Réconciliation pour le rapprochement bancaire

TEMOIGNAGE

FIRST STOP

 **Métifiot Pneus**



- à la **télétransmission plus rapide.**

Grâce à l'utilisation de la ligne RNIS, 600-700 paies sont, par exemple, envoyées en moins d'une minute.

- à la **gestion et la rémunération des comptes courants automatisée**

Les comptes courants, auparavant gérés sous Excel sont désormais traités en un point unique. Mme Groleat est très satisfaite : « **la meilleure gestion des comptes courants est une véritable amélioration: les échelles d'intérêts sont intégrées en automatique et un filtre a été mis en place pour que j'accède directement aux listes dont j'ai besoin; je peux désormais sortir un état très facilement, rapidement et au jour le jour.** »

- à l'**ergonomie plus agréable et plus intuitive**

Mme Groleat met en avant la **simplicité d'adaptation à la nouvelle version et salue la présentation «moderne avec une navigation comme sur le web».** Parmi les nouveautés, elle souligne « **les exports sous Excel très rapides et de très bonne qualité et l'accès direct aux prises de décisions de la fiche en valeur.** »



L a migration.

Trois jours au total sont suffisants pour la formation, l'installation et le paramétrage. Depuis lors, Mme Groleat souhaite suivre une journée de formation par an pour se perfectionner et utiliser au maximum les potentialités du logiciel. **La migration a également été l'occasion de réaliser un paramétrage optimal.** Ainsi, le rapprochement automatique, qui était de 35%, avoisine désormais les 75%.

D IMO Gestion, un partenaire à l'écoute.

Madame Groleat affirme « **la migration s'est déroulée sans aléas grâce au professionnalisme de toute l'équipe de DIMO Gestion** » et notamment de :

- **la hot line.** Elle explique « mes interlocuteurs sont **compétents, agréables, disponibles...**et sans aucun doute **passionnés** ».

- la **formation « très professionnelle, dynamique et adaptée à nos besoins ».**

P our le long terme.

Satisfaite de la migration, Mme Groleat se tient en permanence informée des évolutions de la gestion de trésorerie. A ce titre, elle apprécie le **FORUM DIMO**, « **journée où j'ai beaucoup appris et où j'ai retrouvé l'esprit convivial de DIMO Gestion; je ne manquerai pas d'être présente l'année prochaine !** ».