



*Contact Presse – Gwendoline BODINEAU
Tel. 01 48 97 78 16 - E-mail gwendoline-bodineau@orange.fr*

COMMUNIQUE DE PRESSE

Le mode SaaS en vogue au sein de DIMO Gestion.

Plus de la moitié des nouveaux clients de l'année de DIMO Gestion ont fait le choix de se doter de la solution de gestion des frais professionnels, NOTILUS, en mode hébergé. Cette tendance de fond ouvre en 2008 au spécialiste des solutions logicielles pour le management, qui développe depuis 2003 le mode SaaS (Software as a Service), de larges perspectives de développement.

*Limonest, le 26 février 2008 – Le marché des applications à la demande confirme son envol au sein de DIMO Gestion, éditeur de solutions logicielles dédiées au management. **Plus d'un nouveau client sur deux** du progiciel de gestion des notes de frais & voyages professionnels, **NOTILUS**, et **d'un nouveau client sur quatre** du progiciel de gestion de la maintenance assistée par ordinateur, **AXEL**, **opte pour le mode « SaaS »**. Aujourd'hui, plus de 130 entreprises, de la PME/PMI au Grand Compte, l'ont déjà adopté en **accédant désormais à leurs applications « métier » via un navigateur internet**. Gilles BOBICHON, Directeur Marketing & Communication de DIMO Gestion, nous confie « *Le mode SaaS, fer de lance d'une approche de la solution logicielle comme un service « clé en main » accessible via internet à la demande des utilisateurs, rencontre un vif succès auprès des entreprises. Elles y voient de nombreux avantages d'externaliser leurs applications « métier ». Ayant pris ce cap technologique en 2003, notre entreprise récolte les premiers fruits de ce profond bouleversement dans le monde logiciel.* »*

Les avantages du mode « SaaS » se révèlent multiples pour les entreprises : **s'affranchir des contraintes techniques, gagner en autonomie et en sécurité, bénéficier de mises à jour et optimiser ses coûts**. Le mode SaaS repose sur l'hébergement des progiciels par DIMO Gestion, via son centre sécurisé d'applications, et leur mise à disposition via un serveur unique sur Internet. Ces derniers s'avèrent dès lors **accessibles 24h/24 avec les options souhaitées, depuis n'importe quel poste, sans procéder à aucune installation, ni maintenance, ni même avoir recours aux ressources informatiques**. Atout majeur, les services opérationnelles (*achat, maintenance, commerciale...*) peuvent **exploiter rapidement les progiciels « métiers » de DIMO Gestion, compatibles et interfaçables avec les ERP et les applications internes, sans « bouleverser » l'infrastructure informatique en place**. En outre, les entreprises bénéficient, **en permanence et automatiquement, des améliorations et nouvelles fonctionnalités offertes par les nouvelles versions des progiciels**, dans le cadre de leur loyer. Gage d'une **sécurité accrue**, le mode SaaS limite les risques de bug informatique et de piratage des données : la maintenance étant en permanence effectuée et l'hébergement externalisé. Du point de vue financier, l'accès aux progiciels DIMO Gestion en

mode SaaS s'appuie sur une **base forfaitaire trimestrielle, véritable garantie d'un budget étalé et prévisible**. Outre le budget d'investissement moindre (*aucun achat matériel et mobilisation de ressources à prévoir*), le mode SaaS garantit aux entreprises de « **partager** » **leurs applications & données afin de mutualiser leurs coûts**.

Gilles BOBICHON conclut : « *Aujourd'hui, le mode SaaS nous offre la possibilité de pouvoir développer de manière exponentielle notre clientèle, dans tous secteurs d'activité confondus. En effet, nous nous y sommes préparés en prêtant une attention particulière aux moyens technologiques proposés, à la sécurité des données et en entretenant une relation de confiance avec nos clients qui nous confient l'externalisation de leurs applications. Accompagnant depuis 20 ans les entreprises dans toutes leurs évolutions technologiques majeures, nous sommes d'ores et déjà prêts à l'essor du mode SaaS.* »

A propos de DIMO Gestion

Multispécialiste de solutions logicielles pour le management, DIMO Gestion a su développer en 20 ans son double métier d'éditeur et d'intégrateur expert dans les domaines périphériques aux ERP (Enterprise Resources Planning). Il intervient dans les domaines suivants en tant qu'Editeur/Intégrateur - Gestion des voyages et des frais professionnels au travers de l'offre NOTILUS, Gestion de l'EAI financier au travers de l'offre GEC, Gestion de la Maintenance Assistée par Ordinateur au travers de l'offre AXEL gmao, Gestion de la Relation Fournisseur via BuyLink – et en tant que Distributeur / Intégrateur - Gestion du Cash Management, Gestion de la Relation Client, Décisionnel et Elaboration Budgétaire, Gestion para-comptable, Portail Collaboratif et Dématérialisation de la Facture Fournisseur. Les solutions éditées et distribuées s'adressent aux PME/PMI et aux Grandes Entreprises, tous secteurs d'activités confondus. Aujourd'hui, DIMO Gestion représente un chiffre d'affaires de plus de 13,6 millions d'euros et un effectif de 150 collaborateurs. Plus de 3000 entreprises font confiance à DIMO Gestion dont des références prestigieuses comme Alstom, Aéroports de Paris, Assu 2000, Sanofi Pasteur, Groupe Bayer, Groupe Casino, Cogema, Décathlon, Italcementi Group, Atari, Panzani, Laboratoires Bayer, Saint Gobain, Vivendi, L'Equipe, Maaf, Manpower, Saipem, Sonepar...